



d-Concrete! stelt zich tot doel het bouwen met prefab voor z'n klanten gemakkelijk te maken door het aanbieden van totaaloplossingen aan architecten/studiebureaus, aannemers en bouwheren. d-Concrete! maakt deel uit van de CRH groep.

Wil je deel uitmaken van "state of the art" projecten binnen de prefab bouwwereld? Ben je nauwkeurig, klantgericht en een echte teamspeler? Wil je mee je steentje bijdragen door de beste offertes op te maken? Dan ben jij de perfecte aanwinst voor ons dynamische team!

Internal Sales Engineer

Jouw functie

Als Internal Sales Engineer werk je mee aan het analyseren van binnenkomende prijsaanvragen, het uitwerken van stabiliteits-technische oplossingen en het opmaken, opvolgen en nacalculeren van offertes.

Meer concreet omvat jouw takenpakket volgende activiteiten:

- Het dagelijks analyseren van binnenkomende prijsaanvragen en de controle van het lastenboek en/of de plannen.
- Prijsoffertes en informatie verkrijgen van zusterbedrijven zodat je jouw offerte kan afwerken binnen de afgesproken deadline.
- Uitwerken van een stabiliteitstechnische oplossing en opmeten van de benodigde hoeveelheden, alsook vertalen van de offerte naar een schematisch overzicht.
- Opmaken van een conceptplanning in afstemming met de planningsdiensten op de verschillende plants.
- Ondersteuning van de verkoopsingenieurs bij de verkoopgesprekken en van de projectingenieurs en werkvoorbereiders tijdens de uitvoering.
- Opmaken van calculaties bij wijzigingen of meerwerken tijdens de uitvoering van de projecten.
- Controle van de facturatie en nacalculatie.

Jouw profiel

- Diploma: (burgerlijk of industrieel) ingenieur bouwkunde.
- Sterk technisch en bouwkundig inzicht, aangevuld met commerciële feeling (bij voorkeur commerciële ervaring, bv. in calculatie)
- Goede kennis/ervaring van/met stabiliteitsberekeningen.
- Sterke kennis van MS Office (Outlook, Word, Excel) en Autocad 2D. Ervaring met een 3D tekenpakket is een pluspunt.
- Uitstekende kennis Nederlands en goede kennis Frans, zowel mondeling als schriftelijk.
- Je bent een positieve, klantgerichte en communicatieve teamspeler, die assertief en proactief zorgt voor het behalen van je deadlines. Je bent leergierig en nauwkeurig, hebt oog voor details, bent stressbestendig en beschikt over de nodige portie doorzettings- en relativierungsvermogen.

Wat bieden we:

- Deel uitmaken van een wereldspeler in de bouwsector.
- Meewerken aan uiteenlopende totaalprojecten in prefabbeton.
- Werken in een organisatie met oog voor het menselijke aspect en een no-nonsense bedrijfscultuur.
- De mogelijkheid om een doorgedreven kennis in prefabbeton op te bouwen.
- Een competitief salarispakket, inclusief maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering, groepsverzekering en eventueel een firmawagen.

Interesse?

Stuur je cv door, vergezeld van een woordje toelichting, naar jobs@crh-sc.be ten aanzien van Tim Willems, HR Business Partner.